



*Российская экономика приходит в чувство. Этот процесс заметен уже невооруженным глазом – самоорганизация российских производителей, в том числе из Hi-Tech отраслей, уже достигла того уровня, когда объединения и некоммерческие партнерства ведущих предприятий оказывают определяющее влияние на принятие стратегически важных решений. Например, на разработку условий вступления России во Всемирную торговую организацию.*

# РОССКАБЕЛЬ:

## «ВСТУПЛЕНИЕ РОССИИ В ВТО – НЕИЗБЕЖНО...»

Одним из таких некоммерческих партнерств является НП «Росскабель», объединяющее ВНИИ Кабельной промышленности и десять ведущих предприятий отрасли, производящих почти две трети объема отечественного кабеля. Об основных задачах, стоящих перед партнерством, рассказывают председатель совета НП «Росскабель», генеральный директор ЗАО «Москабельмет» Михаил ПОРТНОВ и члены Совета НП «Росскабель», председатель совета директоров ВНИИ КП Изяслав ПЕШКОВ и председатель Совета директоров заводов «Иркутсккабель» и «Кирскабель» Игорь ШАЙНОГА.

– *Что послужило причиной создания Некоммерческого партнерства «Росскабель», почему десять крупнейших предприятий отрасли объединились, и какие основные задачи в интересах отрасли это партнерство должно решать?*

**Михаил Портнов:**

– Сегодня ВТО объединяет около ста пятидесяти стран и логика событий такова, что Россия будет членом этой организации. Это неизбежно, потому что наша промышленность, наши ресурсы, наш интеллектуальный уровень, наши географическое положение и демографическая ситуация объективно заставляют нас быть равноправными членами Всемирной торговой организации.

Одной из причин создания Некоммерческого партнерства «Росскабель» является подготовка предприятий отрасли к вступлению России в ВТО. «Росскабель» сегодня объединяет десять крупнейших предприятий, производящих более 60% объема выпускаемой отраслью продукции. Нам очень важно, как дальше в России будет развиваться законодательная база, так как именно законодательная база и четкость ее исполнения в значительной степени определяют наш бизнес. Членство в ВТО, я думаю, будет гарантировать исполнение этой законодательной базы для всех, а не избирательно, как это порой сейчас происходит.

Сегодняшняя ситуация такова, что идет четкое разделение стран по простым принципам. Во-первых, это страны с высокоинтеллектуальными продуктами и продвижением их. Во-вторых, это страны-производители, в которых выгодно производить, – в первую очередь Юго-Восточная Азия, где дешевая рабочая сила, прекрасные климатические условия и ресурсная база. И, в-третьих, это поставщики ресурсов плюс страны, куда «сбрасываются» низкорентабельные и грязные технологии.

Поэтому сегодня для России наступает очень важный и ответственный период, чтобы нас не столкнули в третью позицию, а мы остались, как минимум, на второй с претензиями и очень серьезными амбициями на первую.

Нас очень интересует проблема технических барьеров. Сегодняшняя наша система государственных стандартов и свода законов довольно сильно отличается от той, которая существует в странах ВТО. Эта проблема заставляет нас менять не только массу технической документации, но и сами технологические процессы. То есть модернизировать производство, а это многие производители сделать сегодня не способны.

**Игорь Шайнога:**

– Модернизация отрасли путем перехода на западные стандарты – это не проблема для крупных производителей. Например, ВНИИ Кабельной промышленности совместно с рядом ведущих заводов быстро освоили производство волоконно-оптических кабелей. Любой кабель – он осваивается.

Одной из основных задач НП «Росскабель» является разумное техническое лоббирование изменений стандартов качества и стандартов безопасности не только в кабельной промышленности, но и у строителей, связистов и других потребителей нашей продукции. В конце концов, доля безопасности кабеля в здании – копейки. При этом 60-70% возгораний происходит из-за неисправной электропроводки.

К сожалению, в кабельной промышленности есть и недобросовестные производители. Есть люди, которые просто разбирают старый кабель, доворачивают медь и ставят новую изоляцию. Ну и что, что там попадают прогоревшие кусочки, ну и что, что этот кабель коротит! Зато он дешевый. На рынок – и продали. Хотя с точки зрения пожарной безопасности это не выдерживает никакой критики. Ведущие предприятия, объединенные совместно с ВНИИ КП в НП «Росскабель», пытаются бороться с таким «производством».

**Изяслав Пешков:**

– В советское время сделали бы технико-экономическое обоснование и показали бы, что ущерб от пожара существенно превышает дополнительные затраты на новый, безопасный кабель. Пока этот процесс идет замедленно. И вот НП «Росскабель», опираясь на институт и на заводы, лоббирует принятие соответствующих регламентов и СНиПов. Эта проблема равносильна по значимости подготовке к вступлению в ВТО.

**Михаил Портнов:**

– В странах-членах ВТО этот вопрос давно решен. Для этого должен соответствующим образом быть развит страховой бизнес. Ни один страховщик не застрахует здание, если он увидит, что в нем проложены не те кабели, которые необходимы.

– В чем заключается проблема технологических барьеров? Это просто различие в технологических требованиях, по разным принципам построенные стандарты или же это вопрос нашего отставания?

**Изяслав Пешков:**

– Многие предприятия российской кабельной промышленности и, прежде всего заводы, входящие в НП «Роскабель», выглядят весьма прилично. Несмотря на то, что в начале 1990-х общий кризис сильно ударил и по нам, с 1998 года мы начали модернизацию производства, реконструкцию наших заводов и оснащение их современным оборудованием.

Многое на сегодняшний день сделано, но есть целый ряд российских стандартов, которые по своим техническим требованиям не соответствуют зарубежным. Но что такое стандарт или какой-то регламент, или специальные условия? Это бумага, отражающая фактическое состояние дел. Если крупнейшие заводы смогут выпускать всю продукцию на уровне мировых стандартов, то они потянут за собой всю отрасль. Остальным придется выбирать: или они начинают выпускать высококачественную продукцию, или погибают. Это естественный процесс, настоящая техническая конкуренция.

**Игорь Шайнога:**

– Технические регламенты, действующие в ВТО, будут распространяться не только на кабельную промышленность, но и на другие отрасли: строителей, машиностроителей и т.д. Эти отрасли не будут допускать тех отклонений от стандартов, которые еще позволительны на нашем рынке, но не позволительны в ВТО. Наши потребители, соблюдая принципы ВТО, будут вынуждены покупать у нас только продукцию мирового качества.

– Существующие таможенные пошлины на кабель лежат в пределах 15-20%, но есть некоторые исклю-

чения, когда таможенные пошлины устанавливаются на неприлично низком уровне. Занимается ли НП «Роскабель» этой проблемой?

**Игорь Шайнога:**

– В свое время Китай заявил, что ему кабельная промышленность нужна. В результате после вступления в ВТО у Китая 20%-ая импортная пошлина на любой изолированный кабель и 8%-ая на импортный неизолированный кабель.

У нас в России исторически сложилось так, что на какие-то кабели есть пошлины, а на какие-то – нет. В частности, практически нет пошлины для радиочастотного кабеля для кабельного телевидения. Если помните, совсем недавно было всего 4-5 программ и для них хватало килогерцового кабеля РК. Сейчас у многих в доме 60 программ, а для этого нужен уже гигагерцовый кабель RG.

До недавнего времени этот кабель в России не производился, и на него была импортная пошлина 5%. Но сегодня российская кабельная промышленность готова поставлять на внутренний рынок все виды кабеля.

**Михаил Портнов:**

– Как следствие, одна из наших задач сегодня – объединить наши интеллектуальные, финансовые и все остальные ресурсы, для того, чтобы максимально эффективно использовать период подготовки к вступлению в ВТО, выработать техническую и технологическую политики, которые обеспечат неущемленность наших позиций после присоединения России к Всемирной торговой организации. Это основная задача нашей Некоммерческой партнерства.

*Перепечатка из журнала «Коммерсантъ Власть», №16-2004.*

**НОВАЯ РАЗРАБОТКА**



**ЦИКАДА-3.7**  
Бесконтактный двухкоординатный измеритель диаметра для кабелей среднего сечения (до 60 мм). Разработан в сотрудничестве с фирмой «ОПТЭН-КАБЕЛЬ» (г. Санкт-Петербург).

**ЦИКАДА-4.1**  
Бесконтактный однокоординатный измеритель диаметра для кабелей большого сечения (до 100 мм).



**НОВАЯ РАЗРАБОТКА**

**ПРИБОРЫ КОНТРОЛЯ ДЛЯ КАБЕЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ**

ИЗМЕРИТЕЛИ ДЛИНЫ КАБЕЛЯ «ДЕЛЬТА»

БЕСКОНТАКТНЫЕ ИЗМЕРИТЕЛИ ДИАМЕТРА «ЦИКАДА»

ИЗМЕРИТЕЛИ ЭКСЦЕНТРИСИТЕТА ЖИЛЫ «ВЕКТОР»

ВЫСОКОВОЛЬТНЫЕ ИСПЫТАТЕЛИ ИЗОЛЯЦИИ «КОРОНА»

УСТРОЙСТВА МАРКИРОВКИ КАБЕЛЯ «МАРКЕР»

**НОВАЯ РАЗРАБОТКА**



**КОРОНА-ПН-20/250**  
Высоковольтный испытатель изоляции. Проведение водных испытаний постоянным напряжением до 20 кВ по категории ЭИ-1. Разработан в сотрудничестве с фирмой «ОКС 01» (г. Санкт-Петербург).



**ЭРМИС**  
КАБЕЛЬНОЕ ПРИБОРОСТРОЕНИЕ

РАЗРАБОТКА • ИЗГОТОВЛЕНИЕ • ПОСТАВКА • ОБСЛУЖИВАНИЕ

Россия, 634034, Томск, а/я 409  
Тел. (3822) 55-80-03  
E-mail: [ermis@mail.tomsknet.ru](mailto:ermis@mail.tomsknet.ru)  
[Http://www.ermis.tomsk.ru](http://www.ermis.tomsk.ru)