

# Динамика объемов экспорта-импорта кабельно-проводниковой продукции в России в 2004 году

Е.И. Уваров, зам. генерального директора  
Ассоциации «Электрокабель»

Анализ динамики объемов и структуры экспорта-импорта кабельных изделий постоянно проводится исполнительной дирекцией Ассоциации «Электрокабель». Необходимость этого вызвана следующими обстоятельствами.

Во-первых, известно, что объем внешнеторгового оборота прямо влияет на динамику объемов производства. Так, из 7,1% прироста ВВП России за 2004 год 3,9% (или почти 55%) обеспечивается за счет внешнего фактора, в том числе за счет роста цен на нефть (в 2003 году при росте ВВП на 7,3% внешний фактор составил лишь 2,8%). В то же время прирост ВВП за счет инвестиций составил в 2004 году всего 1,3% (в 2003 году было 1,6%). Рост импорта товаров на 31,8%, естественно, также способствовал снижению за год темпов роста продукции промышленности (с 7% до 6,1%). Имевшие место в 1999–2000 годах высокие темпы роста объемов выпуска кабельных изделий (124% в 1999 году и 142% в 2000 году) наряду с другими причинами были вызваны начавшимся в 1998 году значительным снижением их импорта, в первую очередь из стран дальнего зарубежья. И наоборот, увеличение за 2004 год отрицательного сальдо в торговле кабельно-проводниковой продукцией более чем в 2,6 раза (с 44 млн долл. США в 2003 году до 116,5 млн долл. в 2004 году) привело также к замедлению в 2004 году темпов роста объемов производства этой продукции в России со 124% в 2003 году до 108% в 2004 году.

Во-вторых, с учетом предстоящего присоединения России к ВТО степень наполнения внутреннего рынка кабельной продукции импортными поставками будет определять динамику ее производства

и в дальнейшем. По данным Минэкономразвития РФ, 2004 год характеризовался расширением объемов внешней торговли России, чему способствовала благоприятная конъюнктура мирового рынка основных сырьевых товаров, а также растущий внутренний спрос как на товары народного потребления, так и на товары производственно-технического назначения, машины и оборудование.

С одной стороны, по данным таможенной статистики, в 2004 году сохранился устойчивый рост внешнеторгового оборота России, который составил 257,2 млрд долл. США и по сравнению с 2003 годом вырос на 34,7%, в том числе экспорт – 181,6 млрд долл. США (рост на 35,9%), импорт – 75,6 млрд долл. США (рост на 31,8%). Сальдо торгового баланса сложилось положительное в размере 106,0 млрд долл. США и по сравнению с 2003 годом увеличилось на 29,7 млрд долл. США (табл. 1). Главными торговыми партнерами России являются страны дальнего зарубежья. В 2004 году их доля в товарообороте составила 81,7%, в том числе в экспорте – 83,8%, в импорте – 76,5%.

С другой стороны, продолжает сохраняться сырьевой характер структуры российского экспорта. Более половины экспорта (58,2%) приходится на топливно-энергетический сектор. Следует также отметить, что значительно (с 13,8% до 16,8%) выросла доля металлов и изделий из них. Доля машин и оборудования снизилась с 8,5% до 7,2% (при росте объема в сопоставляемых ценах на 12,4%), что свидетельствует как о недостаточной конкурентоспособности российских машин и оборудования, так и об отсутствии эффективной системы поддержки экспорта.

Таблица 1

## Общие итоги внешней торговли России, млрд долл. США

Годы	В млрд долл. США			В % к предыдущему году	
	экспорт	импорт	сальдо (+)	экспорт	импорт
1995	78,2	46,7	31,5	123,6	120,8
2000	103,1	33,9	69,2	141,4	111,9
2001	100,0	41,9	58,1	97,0	123,6
2002	106,7	46,2	60,5	106,7	110,3
2003	133,4	57,3	76,3	125,2	124,2
2004	181,6	75,6	106,0	135,9	131,8

**Товарная структура экспорта и импорта РФ в торговле со всеми странами в 2004 году (без учета данных о торговле с Белоруссией)**

Товарные группы	Удельный вес в % к общему объему			
	экспорт		импорт	
	2004 год	2003 год	2004 год	2003 год
<b>Всего</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>
Топливо-энергетические товары	58,2	57,8	2,0	2,5
Металлы и изделия из них	16,8	13,8	7,4	6,9
Продукция химической промышленности	6,4	6,7	16,5	17,4
Продовольственные товары	1,4	2,1	18,5	21,6
Машины, оборудование и транспортные средства	7,2	8,5	41,6	37,4

В 2004 году стоимостный объем **импорта** товаров увеличился по сравнению с предыдущим годом на 31,8%. При этом импорт машин и оборудования вырос в сопоставимых ценах на 45%, что почти вчетверо опередило рост отечественного производства. Таким образом, повышение внутреннего спроса больше работает на увеличение импорта, чем на развитие отечественного производства. В результате в товарной структуре импорта России произошло довольно значительное (на 4,2%) увеличение доли машин и оборудования (до 41,6%) и сокращение (на 3,1%) доли продовольственных товаров.

Более подробно динамика структуры российско-экспорта-импорта товаров в 2004 году по сравнению с предыдущим годом представлена в табл. 2.

Приведенные выше показатели развития российского экспорта-импорта товаров, тенденции внешнеторгового оборота во многом характерны для оценки экспорта-импорта кабельно-проводниковой продукции.

В 2004 году продолжался рост объемов внешней торговли в части кабельно-проводниковой продукции. Рост ее внешнеторгового оборота (экспорт-импорт) составил 156%, в том числе экспорта – 135% и импорта – 171%. Такая разница в темпах роста экспорта и импорта привела к значительному увеличению отрицательного сальдо в торговле кабельными изделиями: с 44 млн долл. до 116,5 млн долл. США (табл. 3).

Указанный выше объем экспорта-импорта кабельных изделий определен Федеральной таможенной службой (ФТС) на основе обработки и обобщения грузовых таможенных деклараций, представляемых на таможне при пересечении изделиями таможенной границы РФ. Естественно, что в этих объемах не учитываются объемы взаимной торговли с Белоруссией.

В приведенный объем экспорта кабельных изделий не входит также экспорт неизолированных проводов, учитываемых по группе ТН ВЭД 76.14 «Тросы, скрученная проволока и кабели из алюминия без электрической изоляции».

Если говорить о структуре экспорта-импорта кабельных изделий по странам назначения, то в общем экспорте кабельных изделий доля экспорта в страны СНГ составила в 2004 году 51% (табл. 4).

Таблица 3

**Динамика экспорта и импорта кабельно-проводниковой продукции России, млн долл. США**

	Всего	В том числе страны	
		дальнего зарубежья	СНГ
<b>2001 год</b>			
Экспорт	117,5	63,9	53,6
Импорт	116,2	87,2	29,0
Сальдо (+, -)	+1,3	-23,3	+24,6
<b>2002 год</b>			
Экспорт	91,8	42,7	49,1
Импорт	129,7	106,9	22,8
Сальдо (+, -)	-37,9	-64,2	+26,3
<b>2003 год</b>			
Экспорт	114,4	49,8	64,6
Импорт	158,4	129,9	28,5
Сальдо (+, -)	-44,0	-80,1	+36,1
<b>2004 год</b>			
Экспорт	154,4	75,6	78,8
Импорт	270,9	221,6	49,3
Сальдо (+, -)	-116,5	-146,0	+29,5

Таблица 4

**Структура экспорта кабельных изделий России по ведущим странам-импортерам в 2004 году, млн долл. США**

Страны-импортеры	2004 год
<b>Экспорт – всего:</b>	<b>154,4</b>
<b>Страны СНГ</b>	<b>78,8</b>
Казахстан	39,9
Украина	23,7
Азербайджан	3,7
Узбекистан	3,4
<b>Страны дальнего зарубежья</b>	<b>75,6</b>
Индия	19,5
Финляндия	13,9
Иран	8,6
Ирак	6,6
Китай	3,0

Таблица 5

### Структура импорта кабельных изделий России по ведущим странам-экспортерам в 1998–2004 годах, млн долл. США

№№ п/п	Страны-экспортеры	1998 год	1999 год	2003 год	2004 год
<b>Импорт – всего:</b>		<b>190,9</b>	<b>93,5</b>	<b>158,4</b>	<b>270,9</b>
<b>А</b>	<b>Страны СНГ</b>	<b>46,0</b>	<b>20,2</b>	<b>28,5</b>	<b>49,3</b>
1	Украина	35,1	10,7	22,2	34,1
2	Молдавия	6,9	7,3	1,8	4,8
3	Узбекистан	3,2	1,0	4,1	9,9
<b>Б</b>	<b>Страны дальнего зарубежья</b>	<b>144,9</b>	<b>73,3</b>	<b>129,9</b>	<b>221,6</b>
1	Германия	22,4	11,6	25,1	50,9
2	Финляндия	20,1	13,3	17,8	34,4
3	Китай	0,8	0,4	12,6	20,0
4	Турция	8,2	1,1	4,7	13,6
5	США	18,5	20,5	12,5	12,6
6	Италия	4,3	0,8	5,8	9,6
7	Великобритания	5,0	3,9	4,3	7,8
8	Япония	24,8	4,4	1,9	3,0

Без учета Белоруссии, экспорт в которую в 2002–2004 годах не фиксировался ФТС, ведущей страной-покупателем кабельной продукции (более 50%) является Казахстан. Мощности и структура выпуска завода «Казэнергокабель» для обеспечения нужд энергетики и строительства в этой республике недостаточны. Второй страной СНГ по объемам российского экспорта является Украина. Таким образом, в 2004 году Россия имеет положительное сальдо в торговле кабельными изделиями со всеми странами СНГ.

Что касается структуры экспорта кабельных изделий в страны дальнего зарубежья (рост 151,8%), то ведущими странами-покупателями российского кабеля являются Индия, Финляндия (преимущественно комплекты автопроводов для свечей зажигания), а также Иран и Ирак. Значительное место в экспорте сохраняется за странами бывшего соцлагеря (Литва, Латвия, Вьетнам и Китай). В то же время экспорт в ведущие страны Запада (США, Германия, Великобритания) очень незначителен и не превышает 2 млн долл. США. Импорт кабельных изделий (табл. 5) резко увеличился (на 71%), в том числе из стран СНГ – на 73%. Среди стран СНГ ведущее место (почти 70% всего импорта) занимает Украина (телефонные кабели, автопровода, силовые кабели). Например, практически все силовые кабели на напряжение более 1 кВ, ввозимые из стран СНГ, поступают из Украины. Из Узбекистана в основном импортируются кабели на напряжение от 80 В до 1 кВ, а из Молдавии – обмоточные провода.

Начиная с 2001 года обозначился преимущественный рост импорта кабельно-проводниковой продукции из стран дальнего зарубежья. Объем импорта возрос в 2004 году по сравнению с предыдущим годом на 71% и составил более 221 млн долл. США (наибольший объем импорта был только в 1997 году – 155,7 млн долл. США). Среди стран на первом месте по импорту стоит Германия –

50,9 млн долл. США, или 23% от общего импорта из стран дальнего зарубежья (автопровода для свечей зажигания, коаксиальные кабели, кабели силовые на напряжение до и свыше 1 кВ). Устойчивы на российском рынке позиции экспортеров из Финляндии (кабели на напряжение до 1 кВ, коаксиальные кабели, комплекты автопроводов и др.). Необходимо отметить стремительный рост (с 0,8 млн долл. США в 1998 году и 12,6 млн долл. США в 2003 году до 20 млн долл. США в 2004 году) импорта широкой гаммы кабельных изделий из Китая. Только за 2004 год импорт этой страны увеличился в 1,7 раза (кабели коаксиальные, низковольтные кабели и провода). В то же время резко (с 24,8 млн долл. США в 1998 году до 3,0 млн долл. США) снизился импорт кабельных изделий из Японии, в основном за счет практически полного прекращения ввоза волоконно-оптических кабелей. В результате Япония замыкает ведущую восьмерку стран-экспортеров кабельных изделий в Россию. За последние 3 года начал расти импорт изделий из Турции (проводники электрические на напряжение более 80 В, но не более 1 кВ). За 2004 год он увеличился в 2,9 раза.

Производителей кабельной продукции помимо стран происхождения интересует товарное наполнение российского импорта кабельно-проводниковой продукции. Структура импорта кабельных изделий по группам приведена в табл. 6. При этом необходимо отметить, что классификация кабельных изделий по ТН ВЭД, принятая для учета объемов экспорта-импорта, значительно отличается от группировок по Общероссийскому классификатору продукции (ОКП). Если в составе ОКП предусмотрено более 50 наименований групп (в составе Ассоциации «Электрокабель» информация собирается и обобщается по 38 основным группам), то в классификаторе внешнеэкономической деятельности предусматривается группировка по 10 товарным группам. В результате в составе обще-

## Структура импорта кабельно-проводниковой продукции России в 2004 году

КОД ТН ВЭД	Наименование групп	Объем импорта			
		в млн долл. США			в % к итогу по группе 85.44.00
		страны дальнего зарубежья	СНГ	всего	
85.44.11	Медные провода обмоточные	1,47	3,45	4,92	2,0
85.44.19	Прочие провода обмоточные	0,46	0,01	0,47	
85.44.20	Кабели коаксиальные	27,67	0,98	28,65	10,5
85.44.30	Прочие комплекты проводов для свечей зажигания	22,35	1,72	24,07	8,9
85.44.41	Прочие проводники электрические на напряжение не более 80 В, оснащенные соединительными приспособлениями	35,90	0,11	36,01	13,3
85.44.49	Прочие проводники электрические на напряжение не более 80 В	23,0	0,55	23,55	8,7
85.44.51	Прочие проводники электрические на напряжение более 80 В, но не более 1000 В, оснащенные соединительными приспособлениями	20,53	1,69	22,22	8,2
85.44.59	Прочие проводники электрические на напряжение более 80 В, но не более 1000 В	59,29	33,09	92,38	34,1
85.44.60	Прочие проводники электрические на напряжение более 1000 В	25,81	7,73	33,54	12,4
85.44.70	Кабели волоконно-оптические	5,13		5,13	1,9
<b>Всего по группе 85.44.00</b>		<b>221,6</b>	<b>49,3</b>	<b>270,9</b>	<b>100</b>

го класса 85.44. «Провода изолированные, кабели...» лишь по кабелям волоконно-оптическим, проводам обмоточным и отчасти по проводникам электрическим на напряжение более 1000 В группировки по обоим классификаторам совпадают. В составе других товарных групп ТН ВЭД учитывается от трех до десяти наименований групп кабельных изделий по ОКП. Например, в состав наиболее крупной позиции по ТН ВЭД 85.44.59 «Проводники электрические на напряжение более 80 В, но не более 1000 В» входят учитываемые в производстве установочные, осветительные провода, силовые и контрольные кабели, кабели управления и др. Здесь очень важное значение приобретает анализ динамики объемов импорта по каждой группе и в дополнение – по странам-лидерам.

В 2004 году значительно (на 35,8%) возрос импорт по самой емкой группе ТН ВЭД 85.44.59 «Проводники электрические на напряжение более 80 В, но не более 1000 В». Удельный вес импорта по этой группе (92,4 млн долл. США) составляет 34% в общем объеме импорта кабельных изделий. На внутреннем рынке по этой группе преобладают поставки кабелей и проводов из Германии, Финляндии, а из стран СНГ – Украины (21,8 млн долл. США).

Интересная тенденция просматривается в динамике импорта по наиболее сложной группе 85.44.60 «Проводники электрические на напряжение более 1000 В». Несмотря на рост объемов производства этих кабелей в России и принимаемые меры по организации производства силовых кабелей на среднее напряжение, импорт по этой группе увеличился с 22,4 млн долл. США до 33,5 млн долл. США (удельный вес в общем объеме импорта составил 12,4%).

Суммарный импорт по двум группам «Проводники электрические на напряжение не более 80 В, оснащенные соединительными приспособлениями и без них» составляет 59,6 млн долл. США, или 22,0% в общем импорте. Это в основном изделия для коммутации, связи и информатики. Ведущие страны-экспортеры по этой группе – Финляндия, Германия. Начал наращивать объемы поставок Китай.

В связи с организацией в России совместных производств по сборке импортных автомобилей и ростом парка таких машин объем импорта комплектов проводов для свечей зажигания увеличился за год с 15,0 млн долл. до 24 млн долл. (удельный вес в общем импорте – 8,9%). Ведущие страны-экспортеры – Венгрия, Германия, Финляндия, а среди стран СНГ – только Украина. Удельный вес импорта обмоточных проводов составил 2%.

Представляет интерес более подробное рассмотрение структуры и объемов импорта по кабелям коаксиальным и волоконно-оптическим.

В 2004 году импорт волоконно-оптических кабелей немного вырос против 2003 года с 4,4 млн долл. до 5,1 млн долл. США. Удельный вес этой группы составил по стоимости всего 1,9% от общего объема импорта. Как известно, в 1998 году, в год дефолта, импорт волоконно-оптических кабелей достигал 62,6 млн долл. На внутреннем рынке России имеют место небольшие закупки таких кабелей из Германии, Финляндии и США. Рост объемов производства и мощностей по выпуску оптических кабелей в России препятствует существенному увеличению импорта этих кабелей. Главная угроза состоит в возможной отмене ввозной пошлины на эти кабели в связи со вступлением России в ВТО.

В последние годы у кабельщиков России, создающих мощности по выпуску радиочастотных кабелей с пористой полиэтиленовой изоляцией, вызывает тревогу наметившаяся тенденция роста импорта коаксиальных кабелей (табл. 7). Среди причин этого роста называлось наличие самой низкой по сравнению с другими группами кабельных изделий ставки ввозной таможенной пошлины (5%). После некоторой стабилизации в 2003 году импорт этих кабелей резко возрос с 15,1 млн долл. до 27,7 млн долл. США.

За последние три года резко (в 3,3 раза) увеличился зафиксированный таможенными органами импорт радиочастотных кабелей из Китая, превысивший по стоимости импорт из Германии. Кроме того, по поступающей информации, в регионах фик-

сируется ввоз кабелей из Китая, не прошедших таможенное декларирование.

Приведенные выше данные об экспорте-импорте как по группе «Кабели и провода изолированные» в целом, так и по конкретным товарным группам кабельной продукции показывают нарастающую отрицательную тенденцию для кабельной промышленности России. Это определяется в известной степени трудностями сдерживания импорта кабельных изделий в связи со снижением ценовой конкурентоспособности изделий отечественных производителей. По отдельным товарным позициям (правда, ограниченным) необходимо введение в эксплуатацию современных производственных мощностей.

Таблица 7

**Объемы импорта по группе «Кабели коаксиальные и другие коаксиальные электрические проводники» (код ТН ВЭД 85.44.20), млн долл. США**

№№ п/п	Страны-экспортеры	1999 год	2002 год	2003 год	2004 год
<b>Всего по группе</b>		<b>5,47</b>	<b>16,09</b>	<b>15,34</b>	<b>28,7</b>
в том числе:					
<b>Страны дальнего зарубежья</b>		<b>4,93</b>	<b>16,04</b>	<b>15,12</b>	<b>27,7</b>
из них:					
1	Китай	0,09	2,08	3,4	6,62
2	Германия	1,93	5,15	3,48	5,25
3	Финляндия	0,15	2,08	2,21	3,42
4	Великобритания	0,34	2,07	1,78	3,53
5	Италия	0,6	1,01	1,56	1,43
6	США	0,87	1,09	1,12	1,31
7	Япония	0,01	0,91	0,12	0,44
8	Турция	0,03	0,21	0,24	0,25

**БЕСПЛАТНО!**

разместите строчную информацию о вашей компании в сети окружных промышленно-экономических справочников



по телефону  
**[095] 258-32-82**

(многоканальный)

или отправив заявку  
**moscow@nais.su**

**НАИС**  
НАЦИОНАЛЬНЫЙ АЛЛИАНС  
ИЗДАТЕЛЕЙ СПРАВОЧНИКОВ

[www.nais.su](http://www.nais.su)



Телефон для размещения рекламы **8 800 200 28 82** по России звонок бесплатный